



Foto: Torben Sørensen.

Byens Bazar åbner butik i PC med et permanent loppemarked

Byens Bazar er navnet på et nyt permanent loppemarked, der åbner butik i Prøvestenscentret i den tidligere børneudstyrsbutik ved Jysk og Beckmanns farvehandel.

NY FORRETNINGSTYPE: Indehaver er Niels Frederiksen, der i forvejen driver en tilsvarende butik i Søborg.

- Men nu kommer turen til Helsingør, som vi ved er en aktiv handelsby, siger han til Lokalavisen Nordsjælland.

- Vores brug og smid-væk mentalitet, har gennem de seneste år ændret sig til et sundt

fokus på økonomi og miljø. Forretninger med genbrug og second-hand varer blomstrer op overalt og branchen er gennem længere tid, den stærkest voksende i Danmark.

- Byens Bazar er en ny form for et åbent marked, der adskiller sig fra det traditionelle loppemarked, idet enhver kan leje en stand og dermed at sælge sine ting uden de selv behøver at bruge tid ved standen. Vi bekæmper 'smid-væk' mentaliteten ved at skabe rammer, hvor alle kan tilbyde brugbare ejendele til andre mennesker, der også ser en økonomisk og samfundsmæssig fordel i

at købe varer der stadig har funktionel værdi og som kan få nyt liv i nye hjem. I tørvejr og under ordnede forhold, udlejes mindre gulvarealer og reolstande, siger han.

Lejer sig ind

For et mindre beløb, lejer sælger sig ind fra 1-52 uger ad gangen, opstiller sine ejendele, mærker dem med strekkode-labels og pris, hvorefter Byens Bazar tager over, som enhver anden butik.

- Sælger har typisk 50-100 ejendele til salg på samme tid og kan i lejeperioden fylde flere ejendele på, efterhånden som

de sælges. Hver dag vil 25-30 nye sælgere opstille deres ejendele og derved sikre at udvalget konstant bliver fornyet, siger Niels Frederiksen, der holder åbent 361 dage om året.

Kasser og prøverum

Forretningen fungerer som en hver anden større forretning,

med indkøbskurve og bemandede kasser.

Der vil være prøverum, pakkeborde, testborde, cafehjørne mulighed at købe friskbrygget kaffe eller en flaske kold vand.

- Indtægterne til at drive forretningen kommer hovedsageligt fra udlejning af stande og fra kommission på salget fra

standene. Vi tager 15 procent kommission af salget og de 85 procent overføres automatisk til sælgers bankkonto. Salget er skattefrit for sælger, Byens Bazar drives som en hver anden forretning og vi svarer moms af såvel lejeindtægter og kommissionsindtægterne, siger han.



Niels Frederiksen er manden bag det nye koncept. Foto: Torben Sørensen.

